

VERKAUFSASSISTENZ M/W

PRAKTIKUM | BERUFSEINSTIEG

AUFGABEN

- Unterstützung unseres Teams im Verkauf und Kundenbetreuung
- Vorbereitung der Projektunterlagen für den Kunden sowie Erstellung von Kalkulationen und Angeboten
- Ansprechpartner für den Kunden und dessen Projekt
- Betreuung von Lieferanten für Sondermaterialien

PROFIL

- Offenes und selbstbewusstes Auftreten vor dem Kunden
- Abgeschlossene oder laufende Ausbildung im Bereich Tischler oder Holztechnik
- Erfahrung mit den gängigen Office-Programmen sowie mathematikaffin
- Eigenständiges Arbeiten und Organisieren sowie Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Italienisch von Vorteil

WIR BIETEN

- Attraktive Position in einem repräsentativen Umfeld mit spannenden Projekten im In- und Ausland
- Selbstständiges Arbeiten mit Einbringen eigener Ideen
- Unterstützung der Teamkollegen und gemeinsames Erarbeiten von neuen Lösungen
- Sprachkurse und weitere Fortbildungen, gemeinsames Mittagessen
- Abwechslungsreiche und vielseitige Aufgaben im Villen- und Yachtbereich
- Kurze Entscheidungswege und gemeinsame Team-Events in einem Familienunternehmen
- Vielfalt an außergewöhnlichen Materialien und deren Bearbeitung mit technischen Innovationen
- Möglicher Einstieg in die Berufswelt der Firma Höller

Interessiert? Wir freuen uns auf eine Kurzbewerbung unter

career@hoeller.com